

Yngre kvier
Aldersgrænsen for
Premium Kvier sænkes
fra 18 til 16 måneder
s. 12

Sommerhalvårsmøder
Møderne afholdes d. 7. og
8. juni på Danish Crowns
nye hovedkontor i Randers
s. 10-11

Afprøvning med græs
Center for Frilandsdyr er lige nu
i gang med et projekt, der skal se
nærmere på græs til fodring
s. 20-21

Indsigt



Større forudsigelighed skal styrke afregningen

Nye værktøjer skal sikre mere forudsigelige tilførsler af grise til Danish Crowns slagterier og dermed bedre driftsøkonomi til glæde for andelsejerne.

s. 4-9

Leder

- 3 Vi skaber en stærkere kæde

Koncern

- 10 Sommerhalvårsmøder på nyt hovedkontor
- 16 Udvalg rykker andelsejere og Danish Crown tættere sammen

Friland

- 20 Afprøvning af græspulp og frisk græs til grise er undervejs

Gris

- 4 Større forudsigelighed skal styrke afregningen
- 6 Forstå de fire modeller
- 8 Fire modeller til forskellige produktioner
- 13 DAT-Schaub køber op i Benelux
- 14 Nye ligninger for kød træder i kraft
- 18 Ny organisering skal forløse Business Unit Danish Crown

Kreatur

- 12 Slagtealderen på Premium Kvier sænkes

Noter

- 22 Noter

s. 13 → DAT-Schaub har siden midten af april været majoritetsaktionær i det hollandske selskab SELO Verpakking og SELO Belgien.



s. 16-17 → Udvalgene i repræsentantskabet hjælper med udviklingen til ejerne. For Holger Lundgaard Madsen handler det om at hjælpe med at træffe de rette beslutninger for ejerne.



s. 18-19 → En ny struktur skal forløse Business Unit Danish Crown. Læs mere om Engine Room, som Per Larsen skal stå i front for.



Indsigt

Danish Crowns blad til andelsejerne. Udkommer 8 gange årligt. Oplag på 6.400 stk. Redaktør: Aske Gott Sørensen. Ansvarshavende redaktør: Astrid Gade Nielsen.

Layout: Global Design, Danish Crown. Design/koncept: Kontrapunkt. Tryk: Bording Danmark. Kontakt redaktionen på: askgs@danishcrown.com

Vi skaber en stærkere kæde

Kære andelsejer
Siden vi på kredsmøderne i december præsenterede de indledende tanker for en strategi, der skal sikre en bedre sammenhæng mellem produktionen af grise og slagtekapacitet, har vi i bestyrelse og repræsentantskab arbejdet med at udforme et værktøj til formålet.

Faktum er, at det er meget dyrt for fællesskabet, når slagtekapaciteten ikke passer med produktionen af slagtegrise, enten fordi der kommer mange flere eller meget færre. I praksis har det kostet op mod et trecifret millionbeløb på årsbasis, at vi enten har haft over- eller underkapacitet på slagterierne.

På kredsmøderne var der stor opbakning til at lave en model, der kunne gøre op med de store udsving, og på seneste repræsentantskabsmøde gav repræsentantskabet enstemmig opbakning til indførelse af en stabilitetsmaske.

Det betyder, at vi som andelsejere fremadrettet skal sikre, at slagteriet kender vores forventede årsleverance, som kan indmeldes i flere forskellige modeller alt efter produktionsform – en såkaldt A-mængde. Skulle vi så komme i en situation, hvor produktionen af slagtegrise enten falder eller stiger markant, kan bestyrelsen vælge at aktivere stabilitetsmasken. Leverer man i den periode 10 pct. mere eller mindre end sin A-mængde, vil der være et fradrag i afregningen.

Det er altså kun i tilfælde, hvor tilførslerne flytter sig markant i den ene eller anden retning, som vi eksempelvis så med udbruddet af Afrikansk Svinepest i Tyskland, at fradragene indføres, og A-mængden gøres gældende.

Med stabilitetsmasken styrker vi vores værdikæde i Danish Crown, så vi kan optimere i

fællesskab og skabe mere værdi for alle. I bedste fald får vi aldrig brug for at aktivere stabilitetsmasken.

Du kan læse meget mere om stabilitetsmasken, de enkelte modeller og praktikken i det her blad.

Stabilitetsmasken er et nyt værktøj, og derfor kan der sagtens komme ændringer. Det er ikke sikkert vi rammer helt rigtigt første gang. Inden længe har vi årets sommerhalvårsmøder, som løber af stablen d. 7. og 8. juni på det nye hovedkontor i Randers, og her kommer vi til at gå endnu mere i detaljer med både modellen og halvårsregnskabet fra Danish Crown, som vi kommunikerer inden længe. Her kan I også som ejere komme med input til virksomhedens retning og resultater, og i bladet kan I læse mere om møderne og tilmelding hertil. Vi ses!

Med venlig hilsen

Erik Bredholt, formand i Danish Crown



“
Med stabilitetsmasken styrker vi vores værdikæde i Danish Crown
”

En ændring af afregningsreglerne og indførelsen af et nyt værktøj skal fra 1. juli sikre mere forudsigelige tilførsler af grise til Danish Crowns slagterier. Målet er at sikre en bedre driftsøkonomi på slagterierne til glæde for andelsejerne.

Større forudsigelighed skal styrke afregningen

Tekst: Aske Gott Sørensen & Jems Hansen / Foto: Niels Hougaard

Danish Crowns slagterier har på tre år oplevet en rutsjebane-tur, når man ser på tilførslerne af grise fra andelsejerne.

Først steg andelsejernes leverancer fra ca. 215.000 til 280.000 grise om ugen, og efterfølgende er tallet nu igen dykket til omkring 200.000 grise om ugen. Det er udsving, der knapt svarer til kapaciteten på slagteriet i Horsens. Det gør det nærmest umuligt at optimere produktionen, for et stabilt og forudsigeligt antal grise til slagtning er omdrejningspunktet i en stram produktionsøkonomi.

- I praksis har vi haft betydelige omkostninger til en bufferkapacitet for at kunne absorbere de enorme udsving i tilførslerne, der skabes, når vi som andelsejere samtidigt ændrer vores adfærd. Det har de seneste tre år, hvor udsvingene har været meget store, gennemsnitligt kostet fællesskabet et trecifret millionbeløb om året, og det er ikke holdbart i længden, siger bestyrelsesformand Erik Bredholt.

I perioder med manglende kapacitet og perioder med overkapacitet stiger de gennemsnitlige slagteomkostninger. Der er således et presserende behov for en bedre koordination mellem antallet af grise i stalden og slagtekapaciteten i Danish Crown. Opgaven er at optimere slagteomkostningerne med respekt for ejernes behov for at kunne justere i produktionen af

**“
Det er vigtigt at understrege, at det udelukkende er tanken at indføre fradrag i perioder med ekstraordinært store udsving i tilførslerne af grise.
”**

slagtegrise. Stabilitetsmasken har altså hverken til hensigt at begrænse ejernes produktion eller begrænse selskabets modtagepligt.

Mulighed for fradrag ved ustabile leverancer

Bestyrelsen har derfor med repræsentantskabets opbakning besluttet at ændre afregningsreglerne. Senest d. 1. juli 2023 skal den enkelte andelsejer have meldt sin forventede årsleverance eller A-mængde ind til Danish Crown mindst en gang om året via fire modeller for leverancer alt efter produktionsform.

Den forventede årsleverance kan løbende justeres, men bestyrelsen kan med aktivering af stabilitetsmasken låse A-mængden øjeblikkeligt. 30 dage efter aktivering træder fradragene i kraft, og mens stabilitetsmasken er aktiveret, kan A-mængden kun ændres med 12 måneders varsel. I et tilfælde hvor stabilitetsmasken aktiveres grundet manglende slagtekapacitet, vil A-mængden i så fald være låst i opadgående retning, og stabilitetsmasken vil kun være gældende for overleverance, ligesom det var tilfældet, da Danish Crown indførte B-grise i vinteren 2020/2021.

Når masken er aktiv, accepteres der et spænd i leveringerne på +/- 10 pct. ud fra 13 ugers rullende gennemsnit og under hensyn til normale leveringsmønstre af hensyn til biologiske udsving. Fradraget vil minimum være 50 kr. pr. gris og maksimalt 220 kr. pr. gris.



- Behovet for et nyt værktøj er blevet endnu mere aktuelt efter beslutningen om at indstille slagteriet i Sæby til lukning, for en af konsekvenserne er en betragtelig reduktion af Danish Crowns samlede slagtekapacitet. Derfor er behovet for at sikre en større forudsigelighed i leverancerne endnu mere udtalt, da det i sidste ende er vejen til både at sikre andelsejerne en god afregning og en god service, siger Nicolaj Nørgaard, direktør for ejerservice i Danish Crown.

Grisens værdi

Grundtanken bag ændringen i afregningsreglerne er at tilbageføre den værdi til ejerne, som en gris leveret efter et stabilt leveringsmønster til enhver tid har. I perioder hvor tilførslerne enten stiger eller falder kraftigt, vil både de ekstra omkostninger og eventuelt lavere salgsspriser blive henført til de ekstra eller færre grise.

- Muligheden for at indføre en stabilitetsmaske er blevet til efter inspiration fra vægtmasken, som er et kendt værktøj for os andelsejere. Vægtmasken går ud på at videregive den værdi, grisene har, til andelsejeren. Det betyder, at grisene i basisvægt har den højeste værdi. De grise, der enten er for store eller for små, har en anden værdi i produktionen eller salget. Den mindre værdi sendes videre til den enkelte andelsejer i form af et fradrag i afregningen. På samme måde fungerer stabilitetsmasken. Når leverancer og slagtekapacitet er i balance, har grisene den højeste værdi, siger Erik Bredholt.

↑
Andelsejere kan til enhver tid ændre egen A-mængde via Ejersiden, men hvis stabilitetsmasken aktiveres, kan det kun ske med 12 måneders varsel.

Aktivering af stabilitetsmasken

Stabilitetsmasken aktiveres kun, hvis bestyrelsen vurderer, at der er en samlet ubalance i leveringerne af grise til Danish Crown. Der vil således alene ske et fradrag i afregningen i de perioder, hvor der efter bestyrelsens vurdering ikke er kapacitet til at håndtere større tilførsler af grise, eller at tilførslerne falder så hurtigt, at kapaciteten ikke kan tilpasses uden væsentlige negative effekter for fællesskabet. Hvis Danish Crowns ugentlige tilførsler ligger stabilt, vil stabilitetsmasken ikke være aktiv.

- Det er vigtigt at understrege, at det udelukkende er tanken at indføre fradrag i perioder med ekstraordinært store udsving i tilførslerne af grise. Der vil altså ikke være fradrag i forbindelse med almindelig biologisk variation, saneringer eller udsatte/fremrykkede grise i forbindelse med helligdage. Forhåbentligt bliver der slet ikke behov for at indføre fradrag, og samtidig vil jeg understrege, at det er et nyt værktøj, så der vil sandsynligvis komme tilretninger henad vejen, siger Erik Bredholt.

For andelsejere, der praktiserer splitleverancer, vil dette respekteres og A-mængden vil automatisk blive justeret. ●

Forstå de fire modeller

Du kan til enhver tid ændre din indberettede A-mængde – nogle gange er det blot med 12 måneders varsel (når stabilitetsmasken er aktiveret)

1. A-mængde slagtegrise (selvstændig)

Det skal du indberette

Her skal du indberette, hvor mange slagtegrise du leverer fra dit hovednummer på årsbasis (årsmængden)

Vælg denne model, hvis du:

- Er slagtegriseproducent og udelukkende vil måle din egen mængde af producerede slagtegrise.

2. A-mængde slagtegrise i grisering med kollektiv opfølgning

I denne model kan der godt være variation i leverancerne deltagerne i mellem – det vigtigste er, at griseringens samlede leverance holdes stabil inden for +/- 10%. Hvis stabilitetsmasken aktiveres, følges der op kollektivt på den samlede leverede mængde.

Det skal du indberette

Her skal alle i griseringen hver især indberette:

- Eget forventede antal slagtegrise, der leveres fra egen enhed.
- Alle CHR-numre der produceres slagtegrise fra i griseringen.

Vælg denne model, hvis du/I:

- Ser en fordel i at blive målt på den samlede årsmængde af slagtegrise fra alle parter i griseringen uden at tage hensyn til præcist, hvorfra grisene kommer til slagtning.
- Kollektivt vil påtage jer ansvaret for at holde styr på og have indberettet, hvilke CHR-numre grisene i griseringen kommer fra. I skal derved sikre, at I samlet set leverer den indberettede årsmængde.

← Klik ind på Ejersiden og vælg "Elektroniske Services". Vælg herefter "A-mængde" og endelig "Vælg indberetningsform", der udfolder 4 modeller, der kan vælges til indberetning af slagtegrise.

3. Full Line med leveringspligt fra løbning (selvstændig)

I denne model er det vigtigt, at du holder dit produktionsomfang (antal årssøer) stabilt i en eventuel periode, hvor stabilitetsmasken er aktiveret. Det er for dig, der leverer alle producerede grise fra dit sohold som slagtegrise til Danish Crown.

Det skal du indberette

Her skal du kun indberette det antal årssøer, du har i din produktion.

Vælg denne model, hvis du:

- Er integreret full line producent, der ikke sælger smågrise ud af bedriften, men selv vækster alle dine producerede smågrise til slagtegrise.
- Ønsker at gøre det enkelt at indberette - du skal kun angive, hvor mange årssøer du har.
- Biologisk variation, ændringer i leverancer forårsaget af f.eks. sygdom, sanering m.v. rummes i denne model.
- Der er leveringspligt på grisene, der produceres fra dit sohold, uanset om stabilitetsmasken er aktiveret eller ej.

4. Lukket grisering med leveringspligt fra løbning

I denne model er det vigtigt, at griseringen holder sit produktionsomfang (antal årssøer) stabilt i en eventuel periode, hvor stabiliseringsmasken er aktiveret. Soholder forpligter sig til leveringspligt fra løbning af soen. Det er et krav, at griseringssaftalen løber med mindst ni måneders opsigelsesfrist.

Det skal du indberette

Her skal soholder indberette antal årssøer, der er i griseringen, samt alle deltagende CHR-numre (inkl. soholders egne).

Slagtegriseproducenterne i griseringen kan med fordel få videresendt soholders kvittering for indberetning i model 4, bl.a. for at tjekke at de indberettede CHR-numre er rigtige

Vælg denne model, hvis du/I:

- Har en lukket grisering, der ikke sælger smågrise ud, men inden for griseringen vækster alle producerede smågrise til slagtegrise, som slagtes af Danish Crown.
- Har styr på og har indberettet hvilke CHR-numre grisene i griseringen leveres til Danish Crown fra.
- Har en stabil samlet leverance fra griseringen, men der kan være variation leverandørerne imellem.
- Der er leveringspligt på grisene, der produceres fra dit sohold, uanset om stabilitetsmasken er aktiveret eller ej.

Husk, at din Ejerkonsulent altid står klar med faglig rådgivning og hjælp

Ejerservice
8919 1920

For at skabe mulighed for forskellighed i produktionsform har Ejerservice og Danish Crowns AmbA-bestyrelse skabt fire modeller til at indmelde A-mængde. Herunder kan du læse tre bestyrelsesmedlemmers overvejelser i valg af model.

Fire modeller til forskellige produktioner

Tekst: Aske Gott Sørensen / Foto: Red Star



Knud Jørgen Lei

Laver 23.000 smågrise på 650 søer. Han feder selv de 4.000 til Danish Crown, mens de resterende grise afsættes til fast aftager.



Jeg har en produktion, hvor jeg har en fast aftager, der får 80 pct. af mine grise, og jeg laver 20 pct. selv. Min aftager får en fast mængde i forhold til en leveringsplan, og efterfølgende feder jeg resten op selv. Variationen i produktiviteten ved søerne påvirker derfor min egenproduktion af slagtesvin meget.

Hvis jeg skulle se mig ind i en model, hvor jeg kan undgå stor variation, så er jeg nødt til at have en større mængde at fordele variationen på, så jeg vil gerne benytte griseringsaftale i en eller anden form. Det forudsætter, at jeg får ændret min nuværende griseringsaftale, så opsigelsesperioden øges til minimum 9-12 mdr. Min aftager leverer alle sine grise til Danish Crown, og derfor har vi mulighed for at vælge mellem "leveringspligt fra løbning" eller "fast A-mængde".

Jeg er faktisk lidt i tvivl, om jeg vil vælge modellen, "leveringspligt fra løbning" [hvor antal søer registreres, red.], eller om jeg skal vælge modellen med "fast A-mængde".

Jeg kan jo se, at produktiviteten i soholdet kan svinge, og for at undgå meget manuel håndtering hos både mig og Ejerservice, så er det meget mere enkelt at registrere søerne, men til gengæld så påtager jeg mig det fulde ansvar i forhold til leveringspligt, så jeg skal have afklaret med min aftager, hvor han er henne i det spil, for han skal være med til at nikke ja. Jeg formoder at vi kommer til at starte på en fast A-mængde i en griseringsaftale.



Søren Bonde

Har 650 årssøer og en produktion på 24.000 grise om året i full-line.



Jeg er prototypen på full-line, hvor jeg laver alle grise selv, så jeg kommer til at registrere mine søer i antal, for det er langt det nemmeste for mig. Der er absolut mindst mulig administration, så jeg er glad for, at den model bliver mulig. Fast A-mængde kræver hyppigere og løbende opfølgning, mens mit antal af søer er meget stabilt, og den biologiske variation i produktivitet er indregnet, så jeg skal ikke tænke over udsving, jeg skal bare registrere mine søer.

Jeg har arbejdet på at få staldkapacitet til at tage alle smågrise, så når det passer sammen, så kan jeg lægge mig i den model.

Hvis man ligger meget tæt på, at man ikke kan producere egne slagtegrise og derfor skal sælge smågrise, så kan det blive en udfordring, så det skal man være opmærksom på, men man kan jo skifte model og mængde løbende, så længe stabilitetsmasken ikke er aktiv. Men hvis jeg solgte lidt smågrise fra, så ville jeg nok arbejde på at finde staldkapacitet til dem nu, for det vil gøre det nemmere på sigt at styre det.



Peter Fallesen Ravn

Leverer 20.000 slagtegrise om året. Halvdelen kommer fra eget sohold, mens den anden halvdel indkøbes.



For mig betyder det rigtig meget at modellen er let at gennemskue og forholde sig til. Jeg producerer halvdelen af mine smågrise selv, og den anden halvdel køber vi ind, og det gør, at det er et rimeligt stabilt antal inden for den biologiske variation.

Jeg kommer til at kigge på mine leverancer de sidste to år, og så kommer jeg til at lægge mig nogenlunde på det tal, og så har vi jo +/- 10 pct., og jeg laver lige knap 20.000, så 10 pct. er næsten 2.000 til hver side, og jeg kan i hvert fald ikke producere 2.000 mere, og der skal gå noget helt galt, hvis jeg skal producere mindre.

Når jeg kun har halvdelen af soholdet selv, er jeg afhængig af min leverandør, som jeg heldigvis har et fortrinligt samarbejde med helt fra 2015. Man skal selvfølgelig være opmærksom på, om man kan levere grisene de næste 12 måneder, og der kunne det godt være, at vi skulle gå op til en ni måneders aftale, men vi har heldigvis et meget stabilt samarbejde, så der forudser jeg ikke nogen problemer.

Sommerhalvårsmøder på nyt hovedkontor

Danish Crown inviterer alle andelsejere til en status på virksomheden og en opdatering på halvårsresultatet d. 7. og 8. juni. Det vil foregå på Danish Crowns nye hovedkontor, som der også vil være rundvisning på.



Traditionen tro afholder Danish Crown i begyndelsen af juni årets sommerhalvårsmøder, hvor andelsejere kan blive opdateret på virksomhedens resultater og drift samt nye tiltag. Som noget nyt vil det i år dog ikke foregå på de vanlige lokationer, men i stedet på Danish Crowns nybyggede hovedkontor i Sdr. Borup ved Randers.

Her er kantinen i den tidligere Danish Crown Foods-bygning blevet indrettet, så større møder kan afholdes for eksempelvis ejerkredsen.

Årets sommerhalvårsmøder afholdes d. 7. og 8. juni med ankomst kl. 16.15. Her indledes møderne med, at deltagerne deles i to grupper, hvoraf den ene får en rundvisning på Danish Crowns nye hovedkontor, mens den anden deltager i oplæg fra Ejerservice.

- På årets sommerhalvårsmøder kommer vi til at vise de nyeste tiltag fra Danish Crown Ejerservice og rådgivningen, som vil opdatere ejerne fagligt både på ny viden og Danish Crowns forskellige optimeringsværktøjer, så vi kan garantere, at man går hjem med ny inspiration til ens daglige drift. Derfor er man naturligvis også velkommen til at tage sin driftsleder eller andre med til møderne, siger Nicolaj Nørgaard, der er daglig leder i Danish Crown Ejerservice.

Efter rundvisning og oplæg vil der være spisning, inden mødet går i gang kl. 19.00. Her vil Erik Bredholt og Jais Valeur fortælle om første halvår i virksomheden samt nye tiltag i virksomheden herunder stabiliseringsmasken.

Mødet forventes afsluttet kl. 21.00.

For de, som ikke har mulighed for at deltage i Randers, vil mødet d. 8. juni blive livestreamet. Det er dog kun selve sommerhalvårsmødet fra 19.00 - 21.00, der vil blive streamet.

Uanset hvilken mødeform man vælger, kræver det tilmelding 'Arrangement Tilmelding' på Ejersiden eller Ejer-appen. Der er senest mulighed for tilmelding d. 4. juni.

Årets sommerhalvårsmøder

Hvor: Danish Crowns nye hovedkontor, Danish Crown Vej 1, 8940 Randers

Hvornår: 7. og 8. juni fra kl. 16.15 - 21.00

Hvordan: Man kan vælge enten at dukke op til et af møderne i Randers eller se mødet d. 8. juni via livestream. Uanset hvilken mødeform man vælger, kræver det tilmelding.

Program:

16:15 Ankomst
16:30 Oplæg fra Ejerservice (Hold 1) og rundvisning (Hold 2)
17:15 Oplæg fra Ejerservice (Hold 2) og rundvisning (Hold 1)
18:00 Middag
19:00 Sommerhalvårsmøde
21:00 Tak for i aften

Tilmelding:



Du kan tilmelde dig via Ejersiden, hvor du vælger

[Tilmelding > Arrangement tilmelding](#)



Du kan tilmelde dig via Ejer-appen, hvor du vælger

[Arrangement tilmelding](#)

Seneste tilmelding d. 4/6

Danish Crown Ejerservice vil efter mødet stå klar til at hjælpe andelsejere med rådgivning om og indberetning af A-mængde.



Slagtealderen på Premium Kvier sænkes

Fremover sættes slagtealderen på kvier leveret til konceptet Premium Kvier ned med to måneder. Det sker efter ønske fra producenterne, ligesom tests viser, at kødets kvalitet og farve kan bibeholdes.

Tekst: Søren Eibye Svenstrup / **Foto:** Red Star

Danish Crown Beef har god succes med Premium Kvier, og for at optimere konceptet justeres slagtealderen nu med to måneder fra 18 til 16 måneder. Premium Kvier ender som kvalitetsoksekød til de danske detailkæder og slagtere, som skal udkonkurrere det udenlandske, røde oksekød, som ellers findes på markedet. Det kræver rødt oksekød af højeste kvalitet, og derfor har det været væsentligt, at den yngre alder på dyrene ikke spiller ind på kvalitetene.

- Vi har gennem flere måneder kigget ind i, om vi kunne gå ned i alder. Vores test viser, at kødets farve og kvalitet fortsat er på et meget højt niveau, så kødet, der leveres til vores kunder, vil stadig kunne konkurrere med det røde oksekød fra vores udenlandske konkurrenter, siger leder af ejerservice i Danish Crown Beef, Torben Nørremark.

Faktisk har det været et stort ønske fra producenterne, at alderen på kvierne kunne sænkes. Det fik Danish Crown Beef til at kigge ind i mulighederne, og tests gennem de seneste flere måneder har vist, at det er muligt at justere med to måneder.

**“
Det er helt afgørende, at vi kan bevare farve, form og fedme i kødet.
”**

- Det er helt afgørende, at vi kan bevare farve, form og fedme i kødet, samtidig er vi glade for, at de tilbagemeldinger, vi har fået fra producenter, nu har udmøntet sig i konkrete ændringer, som både kommer producenter og virksomheden til gavn, siger Torben Nørremark.

Danish Crown Beef håber at kunne løfte konceptet løbende og vil derfor gerne høre fra producenter, som vil levere kvier. Derfor tilbydes der blandt andet konceptrådgivning på Premium Kvier, ligesom afregningen fortsat er på et meget fornuftigt leje, der gør det interessant for mange landmænd at overveje konceptet.

Konceptet Premium Kvier blev lanceret i begyndelsen af 2021, hvor den samlede danske kreaturbranche vedtog et forbud mod aflivning af kalve. Her skulle derfor gøres plads i markedet til de nye kreaturer, der skulle gå i danske stalde, og svaret blev Premium Kvier. Konceptet består af krydsningskvier, der leverer rødt oksekød af allerhøjeste kvalitet. ●

DAT-Schaub køber op i Benelux



DAT-Schaub har siden midten af april været majoritetsaktionær i det hollandske selskab SELO Verpakking og SELO Belgien. Virksomhederne er blandt de ledende aktører inden for salg af kunstarme til pølseproduktion i Holland, Belgien og Luxembourg.

Tekst: Jens Hansen
Foto: Unsplash

Gennem det seneste årti er DAT-Schaub vokset fra at være en stærk aktør i Nordeuropa til at være blandt de globale markedsledere. Det er sket gennem målrettede opkøb af virksomheder med vækstpotentiale over hele verden, og det er også historien bag erhvervelsen af aktiemajoriteten i SELO-selskaberne.

- Vi ser frem til at indlemme SELO-selskaberne i DAT-Schaub-familien med et klart mål om at blive stærkere repræsenteret i Benelux. Vi har kendt virksomheden gennem mange år som gode kollegaer, så da vi kontaktede ejerne, var der ikke langt til en aftale, siger Jan Roelsgaard, der er CEO i DAT-Schaub.

De to SELO-selskaber er specialiseret i salg af kunstarme til pølse- og fødevarerproduktion og forhandler ligesom DAT-Schaub produkter fra den spanske producent Viscofan – et partnerskab der startede i 1965.

- Vi er glade for at blive en del af DAT-Schaub. SELO er de seneste år vokset og er nu blandt

markedslederne inden for salg af kunstarme. Ved at blive en del af DAT-Schaub forbedrer vi vores produktsortiment væsentligt til fordel for vores kunder, siger Oskar Nijkamp, CEO for SELO Verpakking og SELO Belgien.

DAT-Schaub køber 70 procent af aktierne i SELO-selskaberne, mens den nuværende ledelse, med Oskar Nijkamp og Gerwin Ooms i spidsen, beholder den resterende ejerandel. Fremadrettet er det planen at udvikle forretningen gennem salg af hele DAT-Schaub's produktportefølje til kunder i Benelux.

- Med salgskontorer i både Holland og Belgien får vi med købet af aktiemajoriteten i SELO-selskaberne et perfekt afsæt for at vækste vores forretningsomfang i Benelux. Vi er i forvejen stærkt repræsenteret i lande som Tyskland og Frankrig, så med købet kompletteres vi også vores europæiske tilstedeværelse, siger Jan Roelsgaard.

Det er aftalt mellem parterne, at købesummen ikke offentliggøres. ●

Nye ligninger for kødprocent træder i kraft

D. 8. maj trådte de nye ligninger for kødprocent i kraft. Opdateringen kommer på baggrund af en beslutning i klassificeringskontrollen, der er godkendt i EU, og det vil betyde et gennemsnitlig fald i kødprocenten på 2,9 procentpoint for alle grise.



Selvom kødprocenten falder over en bred kam, ændrer det dog ikke på afregningen for de grise, der leveres til Danish Crown.

- Grisen, der bliver leveret efter 8. maj, har den samme salgsmæssige værdi, som den, der blev leveret før 8. maj. Derfor er afregningsmasker for kødprocent ligeledes justeret med 2,9 procentpoint, da den fysiske kød- og spisekvalitet af grisene alt andet lige er uændret uanset tilpasningen af ligningerne. De nye ligninger vil dog have konsekvenser for den produktionsmæssige sammenligning i E-kontroller og Danish Crown Data, siger Nicolaj Nørregaard, der er daglig leder i Danish Crown Ejerservice.

Forskydningen af kødprocenten gælder udover afregningen for kødprocent også på, om den enkelte specialgris får udbetalt et specialgrisetillæg dvs. på Englandsgrise, OUA Englandsgrise, Californien grise, Frilandsgrise, Økologiske grise, Økologiske NOP Grise, Antonius og Bornholmergrisen.

Formålet er uændret godkendelsesprocent og afregning af specialgrisetillæg. ●

“
Den fysiske kød- og spisekvalitet af grisene er alt andet lige uændret uanset tilpasningen af ligningerne.
”

Fra mandag d. 8. maj vil andelsejere i Danish Crown opleve, at kødprocenten på deres afregning er faldet markant.

Det sker som en konsekvens af nye mere retvisende ligninger for kødprocent, som er besluttet i klassificeringsudvalget og godkendt i EU.

Se den nye kødprocentmaske her:

Kødprocent	Regulering	Ny Kødprocent	Regulering
61,1 - 65,0	+ 10 øre/procentpoint	58,2 - 62,1	+ 10 øre/procentpoint
61 (basis)	0 øre/procentpoint	58,1 (ny basis)	0 øre/procentpoint
59,0 - 60,9	- 10 øre/procentpoint	56,1 - 58,0	- 10 øre/procentpoint
57,0 - 58,9	- 15 øre/procentpoint	54,1 - 56,0	- 15 øre/procentpoint
50,0 - 56,9	- 25 øre/procentpoint	47,1 - 54,0	- 25 øre/procentpoint



Fælles forståelse for indsatsen på bæredygtighed

Tekst: Signe Jost / Foto: Gustaf Bock

Danish Crowns griseandelsejere fra repræsentantskabet deltog i et kursus om bæredygtighed med oplæg fra eksterne og interne oplægsholdere. Temaerne var fokuseret på udledninger, scope 3, dyrevelfærd, og hvordan Danish Crown når sine mål.

Til kurset deltog repræsentantskabets knap 80 griseandelsejere for at blive klogere på udledninger og konkrete initiativer fra Danish Crown og lade sig inspirere af andre oplægsholdere fra både egne og eksterne rækker.

- Vi lykkes ikke med vores bæredygtighedsstrategi, hvis ikke repræsentantskabet har en forståelse af, hvad vi arbejder med, og hvordan de kan bidrage. Repræsentantskabet kan både skubbe til bestyrelsen opad, men også være vores ambassadører ud til resten af Danish Crowns andelsejere, fortæller Morten Pedersen, der er chef for bæredygtighedsafdelingen i Danish Crown.

Et stort skib, der skal vendes rundt
Dagen igennem blev repræsentantskabet uddannet via i alt otte indlæg med hver deres fokus. Fra et seminar om CO2-kredsløb til inspirationsoplæg fra blandt andet Arla om deres nye tillægsmodel.

- Bæredygtighed er den vigtigste dagsorden

for os lige nu. Så det er vigtigt, at vi i repræsentantskabet er enige om, hvad vi går efter og ikke laver hver vores initiativer. Der er også bæredygtighedsinitiativer, der kræver, at vi får noget volumen bag, og så er vi nødt til at være enige. Vi skal kunne tale om både udfordringer og muligheder på det her område, for det er et stort skib, der skal vendes rundt, siger andelsejer og medlem af repræsentantskabet, Jonas Würtz.

En fælles værktøjskasse

- Vi griseproducenter og leverandører til Danish Crown står ligesom resten af landbruget over for en klimaudfordring, som vi naturligvis gerne vil rykke på. Men udfordringen er, hvilke værktøjer vi skal bruge for at komme længst – og få mest klimaværdi for pengene, og det interessante er, at vi faktisk har de værktøjer, vi skal bruge for at nå i mål, siger Berith Nissen, andelsejer og medlem af repræsentantskabet.

Netop det at få en fælles værktøjskasse og forståelse har været nøgleord i forbindelse med de i alt tre kurser, repræsentantskabet har deltaget i. ●

↑
Dagen sluttede af hos Lars Storm, hvor repræsentantskabet kunne se et AgroGas-anlæg i brug. Anlægget brænder metan-gassen fra gyllen, konverterer det til CO2 og vand og mindsker dermed klimabelastningen fra det metan, der opsamles og brændes af med over 95 procent.

Som repræsentantskabsmedlem har man mulighed for at være en del af forskellige udvalg i Danish Crown, der er med til at udvikle virksomheden med andelsejerne for øje. Holger Lundgaard Madsen er med i et af udvalgene, og for ham er det afgørende, at udvalgene er til for at lave bearbejdet, inden tingene når bestyrelsen.

Udvalg rykker andelsejere og Danish Crown tættere sammen

Tekst: Martin Christensen / Foto: Niels Hougaard

I Danish Crown er der en række forskellige udvalg, hvor repræsentantskabsmedlemmer sammen med fagfolk på diverse områder er med til at udvikle og behandle nye ideer, tiltag og koncepter, der kommer til at berøre andelsejerne, skulle det blive til virkelighed.

Holger Lundgaard Madsen, der er valgt til repræsentantskabet fra kreds 3, er med i et udvalg med fagfolk fra Ejerservice, og set fra hans stol er de forskellige udvalg helt afgørende for at fastholde en udvikling og i sidste ende give bestyrelsen det bedst mulige grundlag at træffe beslutninger på.

- Jeg synes, det er vigtigt, at vi i udvalgene laver forarbejdet på de forskellige ideer ved at få dem testet af, tilpasset og vendt og drejet. På den måde får vi gennemtestet og nørdet tingene igennem, inden bestyrelsen eventuelt skal forholde sig til det, siger Holger Lundgaard Madsen.

Forbindelsen mellem andelsejere og beslutningstagere

Holger Lundgaard Madsen er valgt til udvalget gennem sin plads i repræsentantskabet, og for ham er noget af det mest givende ved at være med i et af udvalgene, at han kommer endnu tættere på Danish Crown som virksomhed og har en lille finger med i at skubbe virksomhedens udvikling i den rigtige retning og samtidig have andelsejernes bedste for øje.

“
Det har været særligt spændende at være med til at teste og udvikle det, vi i dag kender som Danish Crown Data.
”

Holger Lundgaard Madsen er en del af udvalget, der skal teste nye tiltag fra Ejerservice.



- Alle andelsejere kan selvfølgelig ikke være en del af et udvalg, så os der har muligheden, har en opgave i få os andelsejere tættere på virksomheden og trykprøve initiativer, så de også har gang på jord ude på vores bedrifter. Jeg ser udvalgene som en forbindelse mellem os andelsejere og beslutningstagerne i virksomheden, vi har svært ved at undvære, siger Holger Lundgaard Madsen.

Udvalget, som Holger Lundgaard Madsen er en del af, er et udvalg med andelsejere og fagfolk fra Danish Crown Ejerservice. I det udvalg har han derfor været med til at diskutere, teste og finpudse forskellige ting såsom tillæg til nye stalde, bæredygtighedstillægget og ikke mindst Danish Crown Data.

- Det har været særligt spændende at være med til at teste og udvikle det, vi i dag kender som Danish Crown Data. Det er et meget konkret initiativ, som vi i et godt samarbejde har kunnet tilpasse undervejs op til lanceringen af det

værdifulde værktøj, det er i dag, siger Holger Lundgaard Madsen og fortsætter:

- Så hvis man får muligheden for at være med i et udvalg, kan jeg kun anbefale det. Du bliver lyttet til, fordi vores input i de her udvalg er yderst relevante, og du bliver klogere på koncernen og dens dynamikker. Og så er det bare spændende at være med til at udvikle og spare med dygtige kollegaer og fagfolk.

Danish Crowns repræsentantskabsmedlemmer sidder med i tre udvalg, som beskæftiger sig med test af nye tiltag fra Ejerservice, kommunikation til ejerne og uddannelse af repræsentantskabsmedlemmer og andelsejere.

Udvalget til test af nye tiltag fra Ejerservice består udover Holger Lundgaard Madsen af Kim Kjær Knudsen, Preben Bjerregård, Julie G. Rasmussen, Svend Amstrup og Allan Gammelgaard fra repræsentantskabet og Thomas Kjær, Peter Fallesen Ravn og Ulrik Bremholm fra bestyrelsen. ●



Da Danish Crown koncernen i februar nedlagde 150 funktionærstillinger, primært på hovedkontoret, gav det muligheden for at lave en ny struktur i Business Unit Danish Crown. Målet er bedre udnyttelse af fordelene ved sammenlægningen af det tidligere Pork og Foods.

Ny organisering skal forløse Business Unit Danish Crown

Tekst: Aske Gott Sørensen & Jens Hansen

En simplere organisering, mere beslutningskraft og mindre kompleksitet. Direktør for forretningsenheden Danish Crown Business Unit og koncerndirektionsmedlem, Tim Ørting Jørgensen, lavede i forbindelse med tilpasningen af Danish Crown en ny struktur for sin forretningsenhed.

Det betød bl.a. et nyt og skarpere lederteam inddelt i Supply Chain under Søren F. Eriksen, Engine Room under Per Larsen, Industry og UK under Lars Albertsen, Global Retail & Consumer under Mike Sauerberg og Global Foodservice & QSR under Kent Riis.

De fem erfarne direktører er hver især i front for en ny og mere trimmet organisation, og i de næste numre af indsigt vil de fortælle mere om deres opgaver og udfordringer. ●

1 Fortæl os lidt om Engine Rooms rolle i Business Unit Danish Crown?

Kort fortalt så er det os, der sætter priserne på vores forskellige varer, og så skal Lars Albertsen og Mads Stougaard i Industry Sales i samarbejde med hele vores salgskorps ud at jage de priser hos kunderne. Det er en disciplin, der kræver mere, end mange tror. Det er det arbejde, der har skabt det gode ry Danish Crown har på grisekød, og det arbejde og den disciplin skal vi i mine øjne værne om.

Noget andet, vi gør i Engine Room, er at samle alle de informationer, vi har fra de forskellige markeder ude i verden om både priser og efterspørgsel. Når vi har dem, så stiller vi målsætningen op for sælgerne. Kan de sælge til den pris, vi mener markedet kan bære, så skal de bare sælge løs, og så er det vores opgave at sørge for, at vi også kan levere varerne.

Derudover er det Engine Room, der har overblikket over vores lager og sørger for, at vores forædlingsfabrikker får leveret det kød, som de skal bruge til deres produkter. Her har vi et tæt samarbejde med Global Retail & Consumer og Global Foodservice and QSR [Quick Service Restaurants red.], så de kan møde deres kunder med de rigtige mængder og priser.

2 Hvad har tankerne været bag organiseringen af din nye afdeling?

Det nye i den organisering, som vi har nu - i forhold til den måde Danish Crown hidtil har arbejdet på - er, at vi har adskilt salg og prissætning. Vores afdeling hænger uløseligt sammen med salgsafdelingen, og rent fysisk sidder vi sammen med dem, men ved at have de to afdelinger adskilt under hver sin leder, sikrer vi, at vi hele tiden stiller os selv de rigtige spørgsmål og hele tiden jager den sidste femøre ude hos kunderne.

På den ene side stiller vi mål op for sælgerne. På den anden side er de også vores vigtigste kilde til informationer om markedet på både kort og mellemlangt sigt, så vi skal have et konstruktivt samarbejde, hvor vores fælles mål er at spille hinanden bedre.

Vores andet ben i Engine Room er Optimisation, som

Motorrummet skal skabe sammenhængen



Per Larsen er sat i spidsen for den del af forretningsenheden Danish Crown, der kaldes Engine Room. Herunder kan du høre mere om, hvad Per Larsens store opgaver bliver.

arbejder med at optimere udnyttelsen af vores egne råvarer og træffe beslutning om, hvornår vi vælger at indkøbe råvarer til vores forædlingsfabrikker fra andre slagterier i typisk Tyskland og Holland. Der er mange, der undrer sig over, hvorfor vi indkøber grisekød, når vi selv slagter så mange grise, som vi gør.

Det kan der være tre årsager til. Vi kan vælge at købe rent taktisk for at kende prisen i markedet på en bestemt råvare, så vi sikrer, at den pris, vi selv sælger til, er rigtig. Vi kan også vælge at købe råvarer i markedet, fordi vi ønsker en bestemt kvalitet, som vi af en eller anden grund ikke har nok af selv. Endelig vælger vi i perioder at indkøbe råvare i markedet, fordi vi kan købe eksempelvis tysk brystflæsk til bacon til en lavere pris end den pris, vi kan få for dansk brystflæsk i eksempelvis Japan eller Korea. Netop det sidste er forklaringen på, at vi indkøber omkring halvdelen af alt det brystflæsk, vi forædler til bacon på vores fabrikker.

Det sidste ben i Engine Room er nyt. Her har vi lige nu en enkelt mand, der udelukkende arbejder med at optimere udnyttelsen af vores råvarer på vores forædlingsfabrikken uden at gå på kompromis med kvaliteten. Det er en opgave, der kræver både faglighed, erfaring og opfindsomhed, men det er virkelig et område, hvor vi kan forbedre vores indtjening med millioner ved at manøvrere i forhold til efterspørgslen i markedet generelt.

3 Hvad er jeres fornemste opgaver ift. transformationen?

Vi skal sørge for, at der er transparens hele vejen i kæden, fra grisen kommer ind på slagteriet til vores produkter er solgt og leveret til kunden. Samtidig vil vi arbejde målrettet med at sikre, at alle i hele forretningsenheden Danish Crown kender vores værdikæde og forstår værdien af at have et knivskarpt setup, hvor vores fabrikker er fyldt op.

Min erfaring fra min tid på peppero-nifabrikken i Thorning er, at de bedste ideer til optimering og effektivisering kommer på bordet, når folk med forskellig baggrund, viden og indsigt sætter sig ned og snakker sammen.

Derfor skal vi i både Engine Room meget tættere på Per Alan Jensen og Per Laursen, der er produktionsdirektører for henholdsvis Processed og Fresh i Supply Chain, så vi sammen - og i øvrigt gerne med ønsker og input fra vores sælgere - får Danish Crown til at stå skarper, end vi gør i dag.

I mine øjne er vi den virksomhed i vores branche, der har de bedste og største muligheder i verden, men vi skal blive meget bedre til at få det bedste ud af alle de dygtige mennesker, vi har ansat, for som enhed har vi samlet set en større erfaring, indsigt og energi end nogen af vores konkurrenter.

4 Hvordan bliver snitfladerne til de øvrige afdelinger i Business Unit Danish Crown?

Vi har nogle fælles mål, og så skal vi samarbejde for at nå dem. Det er jo ikke afgørende, om 50 øre sparet på råvarerne til en pakke bacon ender i regnskabet som en reduktion i omkostningerne i Supply Chain eller et øget salgsbidrag i den kommercielle del af forretningen. Det handler om, at der er en krone ekstra til vores ejere, og jeg er helt sikker på, at der er en del 50-øre at samle op rundt omkring, hvis vi i fællesskab forstår at udnytte vores enorme faglighed meget bedre.

5 Hvad er din vigtigste opgave lige nu?

For det første skal vi have hele vores værdikæde til at hænge sammen.

Dernæst skal vi sikre et konstant fokus på at optimere vores processer hele vejen fra afhentningen af grisen hos landmanden og frem til, varen er leveret hos kunderne.

Endelig skal vi i Engine Room sikre, at vi tilrettelægger vores salg på et så detaljeret og oplyst grundlag som overhovedet muligt, for det er vejen til at sikre os bedre priser for vores varer.

Et nyt projekt skal undersøge græspulp og frisk græs til fodring af grise. Center for Frilandsdyr er en del af projektet, og de vil gerne i kontakt med producenter, der har erfaring med frisk græs som foder.

Afprøvning af græspulp og frisk græs til grise er undervejs

Tekst: Søren Eibye Svenstrup / Foto: Henrik Bjerregrav

Center for Frilandsdyr er i fuld gang med et nyt projekt, ENTRANCE, der går ud på at kunne bruge frisk græs og pulp fra græsprotein som grovfoder til grisene. Målet med projektet er, at en kombination af fodring med grønt protein, græspulp og græs vil give en forbedret fodereffektivitet samt en reduktion af belastningen på miljøet og klimaet.

Da projektet spænder fra alt fra den praktiske håndtering ved udfodring til bestemmelse af næringsværdi samt klima- og miljøpåvirkning, er der i ENTRANCE mange samarbejdspartnere, så alle aspekterne kan blive afdækket: Aarhus Universitet Foulum, Innovationscenter for Økologisk Landbrug, Vestjyllands Andel og Industriel designer Kent Laursen.

- For mig at se er det en ny måde at tænke på. Vi skal have flere griseproducenter til at lære at bruge frisk græs som grovfoder, som man gør til kvæg, siger Simme Eriksen, projektleder for ENTRANCE.

Inddragelse af øko-producenter

Center for Frilandsdyr har lavet en aftale med Friland-leverandøren Mads Kristensen om at kunne lave afprøvning hos ham i 2024-2025. I første omgang skal han give frisk græs til sine

grise i sommeren 2024, mens han i vinteren skal bruge pulp fra græsprotein til grisene. Hen over sommeren i år vil der blive undersøgt forskellige praktiske omstændigheder omkring brugen af frisk græs og pulp, så den egentlige afprøvning er klar til at gå i gang i 2024.

- Vi håber, at der kan være gode muligheder i at bruge pulpen fra græsprotein. Hele den agenda spiller godt sammen med den cirkulære økonomi, og det håber vi, projektet kan binde en sløjfe på, siger Rikke Thomsen fra Center for Frilandsdyr og tilføjer, at Center for Frilandsdyr gerne hører fra økologiske griseproducenter, som har erfaringer med frisk græs som foder.

- Vi forventer, at pulpen har en værdi for grisene. Strukturen af pulpen er så fin, at vi regner med at grisene æder det i stedet for at lege med det, hvorved de kan udnytte den foderværdi, som stadigvæk er tilgængelig samt tilmed opretholde en god mavesundhed, siger Camilla Kramer fra Center for Frilandsdyr.

En del af projektet ENTRANCE handler også om at se på, om der skal udvikles særligt udstyr til at kunne udfodre pulp og frisk græs som grovfoder. Det arbejde foregår løbende sammen med en samarbejdspartner. ●



ENTRANCE

Projektet ENTRANCE er en del af Organic RDD 7-programmet, som koordineres af ICROFS (Internationalt Center for Forskning i Økologisk Jordbrug og Fødevarer). Projektet er støttet af Fonden for Økologisk Landbrug og Grønt Udviklings- og Demonstrationsprogram (GUDP) under Ministeriet for Fødevarer, Landbrug og Fiskeri



Lars Løkke hørte om fremtidens Danish Crown

Flankeret af fabrikschef Jesper Frandsen og public affairs manager Bjarke Kamstrup fortalte CEO i Danish Crown, Jais Valeur, Udenrigsminister Lars Løkke Rasmussen om virksomhedens betydning for den danske eksport, da han besøgte slagteriet i Horsens i april. Danish Crown alene står for 20 procent af Danmarks fødevarereksport og 3,5 procent af den totale vareeksport.

- Jeg har haft et spændende besøg og en god diskussion hos Danish Crown om, hvordan vi udvikler fremtidens danske fødevarerproduktion og skaber endnu bedre eksportmuligheder for

dansk erhvervsliv, siger udenrigsminister Lars Løkke Rasmussen (M).

Netop den grønne omstilling var et andet hovedemne under besøget.

- Som en af vores største eksportører af fødevarer ved de om nogen, hvor vigtig eksporten er for vores velfærdssamfund. Vi skal ikke afvikle, men derimod udvikle vores fødevarerproduktion, så den forbliver en aktiv del af den grønne omstilling, siger udenrigsminister Lars Løkke Rasmussen (M).

Tysk tv-kok introducerede kunder for Norland

For at øge kendskabet til Norland havde Danish Crown Beef inviteret en række af de tyske samarbejdspartnere til en kundeaften. Formålet var at øge kendskabet til Norland-konceptet og kødet derfra. Det var den tyske tv-kok Mike Süßer, der både gav oplæg om konceptet og delte ud af sin viden og passion for kød. Han har over 30 års erfaring på den internationale madscene og er et kendt ansigt fra tysk tv, hvor han har haft flere programmer om mad og fødevarer.

- Vi havde en supergod aften med vores tyske kunder. Det er ikke længe siden, at vi lancerede Norland, og derfor er det vigtigt for os, at vi er tæt på vores kunder og kan få brandet konceptet. Vi håber også, at det var en øjenåbner for, hvordan vi kan lave masterclasses med og for vores kunder. Det er noget, vi har fået god respons på efter vores kundeaften, siger Markus Münster, som er medansvarlig for salget af Norland i Tyskland.

I efteråret lancerede Danish Crown Beef konceptet Norland, der er målrettet det tyske og italienske marked.

→



Ukrainske griseproducenter besøgte Horsens

Delegationen besøgte Danish Crown i Horsens, hvor andelsejer og bestyrelsesmedlem i Danish Crown Søren Bonde og fabrikschef Jesper Frandsen fortalte om både produktionen på gården og slagteriet.

↓

Den 24. februar 2022 invaderede Rusland Ukraine, og siden har krigen raset og mere end 100.000 er enten blevet såret eller har mistet livet.

Ukraine er et landbrugsland, og dansk fødevarerproduktion har et tæt forhold til landet. Derfor er en delegation af ukrainske griseproducenter på rundtur i Danmark for at lære om danske produktionsformer og for at styrke forholdet

mellem Danmark og Ukraine, inden landet skal genopbygges efter krigen.

- De ukrainske griseproducenter står over for en stor opgave med at genopbygge landets produktion, når invasionen fra Rusland er overstået. Hvis vi i Danish Crown kan spille en rolle i genopbygningen, vil vi naturligvis gerne hjælpe på alle de måder, vi kan, siger Søren Bonde.



Kristian Jensen er leder af den faglige rådgivning i Danish Crown Ejerservice. Her giver han et bud på, hvor du kan finde optimeringer i den kommende periode.

Fokus på foder og vægt

Vi nærmer os en periode, hvor siloernes bunde begynder at blive synlige, og hvor mængden af urenheder, der er opsamlet i bunden af især amerikansiloer, vil være relativt større end tidligere. Derfor kan det være relevant at overvåge produktiviteten i besætningen tæt, når man starter fejesneglen, da den alt andet lige vil samle en større koncentration af urenheder op. Det ses tydeligt hos dem, der har en renser før kværnen, hvor mængden af frarens vil være synligt forøget.

Hvis man i samme periode, som siloerne tømmes, oplever uregelmæssigheder i effektiviteten i besætningen, kunne en mistanke være et forhøjet niveau af toksiner. Det ses især ved en forhøjet dødelighed. Derfor kan man overveje at tilsætte toksinbindere til foderet, i den periode, siloen tømmes. Det har typisk en omkostning på ca. 10 kr. pr. gris, hvilket svarer til værdien af ca. en procents overdødelighed.

Test af nyt korn

Hvis nogle af jer rammer bunden på siloen og derfor skal ud at købe større mængder korn inden ny høst, kan det være relevant at få lavet

en analyse på kornet. Det er især, hvis perioden dækker over 1,5 måned, og partierne derfor bliver store. Foderfirmaerne laver gerne denne analyse på protein og vand på rene kornvarer, og hvis kornet er blandet, fås analysen for ca. 250 kr. og kan rekvireres gennem rådgivningen.

Højere slagtevægt

Den seneste periode har vi set en forbedring i bytteforholdet mellem foder og afregningspris, hvilket åbner for at lave en højere slagtevægt. En højere slagtevægt på relativt billigere foder er nemlig med til at fordele de øvrige udgifter, der har været til at producere en slagtegris herunder indkøb af grisen. Samtidig er den marginale indtjening på et ekstra kg. slagtevægt, afregnet inden for basis hos mange, kommet op over 3 kr. pr. kg.

Jeg vil ikke anbefale en konkret slagtevægt til alle producenter, da forholdene hos jer er for forskellige til at lave én løsning, men i Ejerservice står vi altid klar til en snak om leveringsstrategi ud fra den enkeltes forudsætninger. Så kontakt gerne din faglige konsulent eller en af vores ejerkonsulenter, hvis du har overvejelser i den retning. ●



*Kristian Jensen
Leder af faglig
rådgivning*